

# Fontes de financiamento inovadoras

Dignis Isvarlal

15 de março de 2022



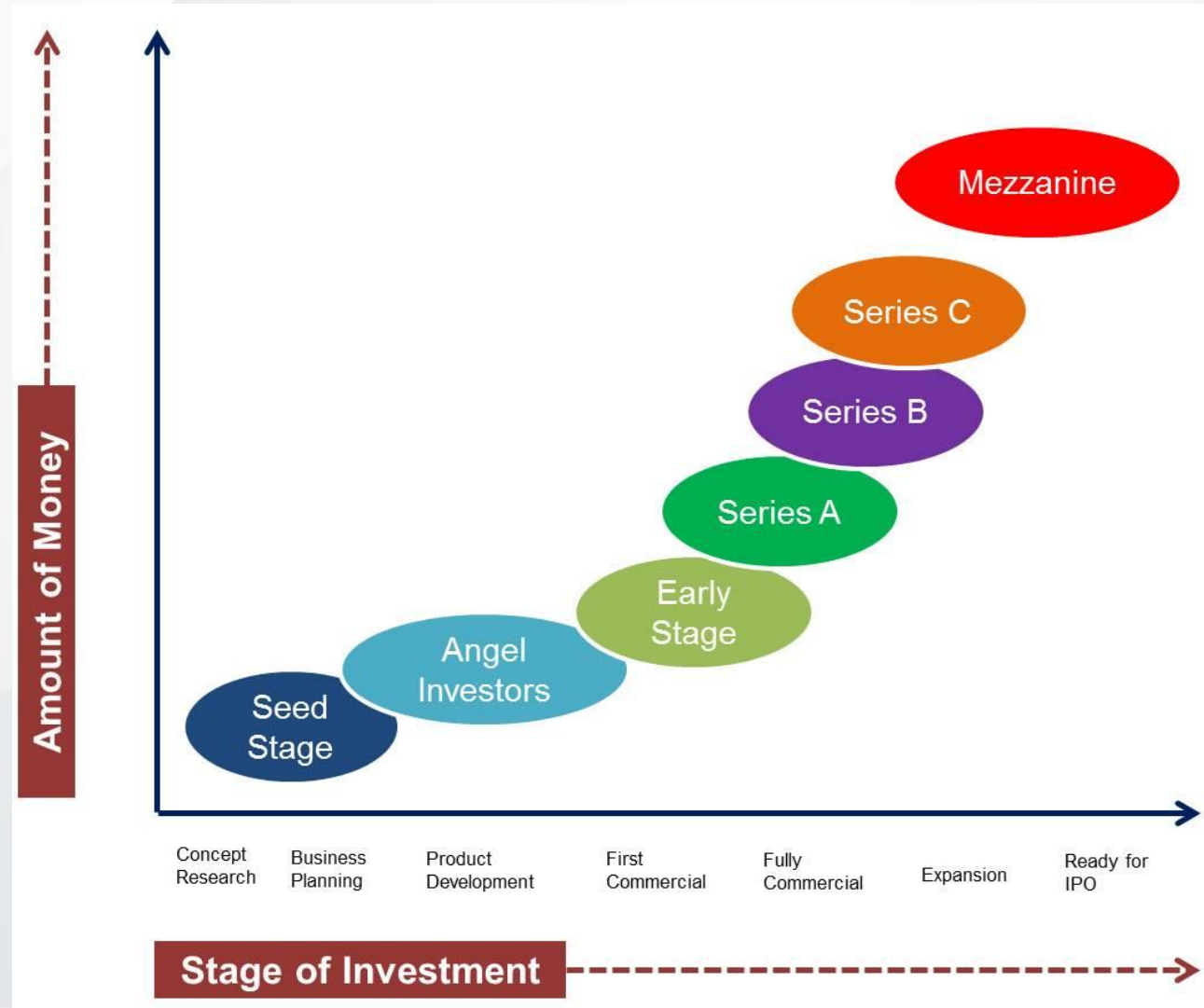


# Introdução

- Os apoios financeiros aplicáveis no ato da criação de empresas são muito raros tendo, só recentemente, sido consagradas no âmbito dos benefícios fiscais às micro e pequenas empresas;
- A concessão de incentivos e apoios é geralmente condicionada pela tipologia do projeto no que concerne à sua localização, atividade, postos de trabalho, nível de inovação, capacidade de exportação, etc.
- A criação de empresas e os incentivos e apoios a que se podem candidatar são sempre objeto da satisfação de condições bastante seletivas;
- Normalmente os projetos de cariz industrial de produção ou transformação têm mais fácil acesso aos incentivos e apoios;
- O apoio a investimentos não diretamente produtivos, enquadrados em projetos credíveis na produção dos fatores dinâmicos de competitividade, apresentam atualmente fortes capacidades para obterem incentivos;
- Na consideração dos apoios e incentivos, a capacidade endógena do projeto em gerar emprego direto e indireto e em contribuir para o desenvolvimento regional e local, são fatores de considerável importância.



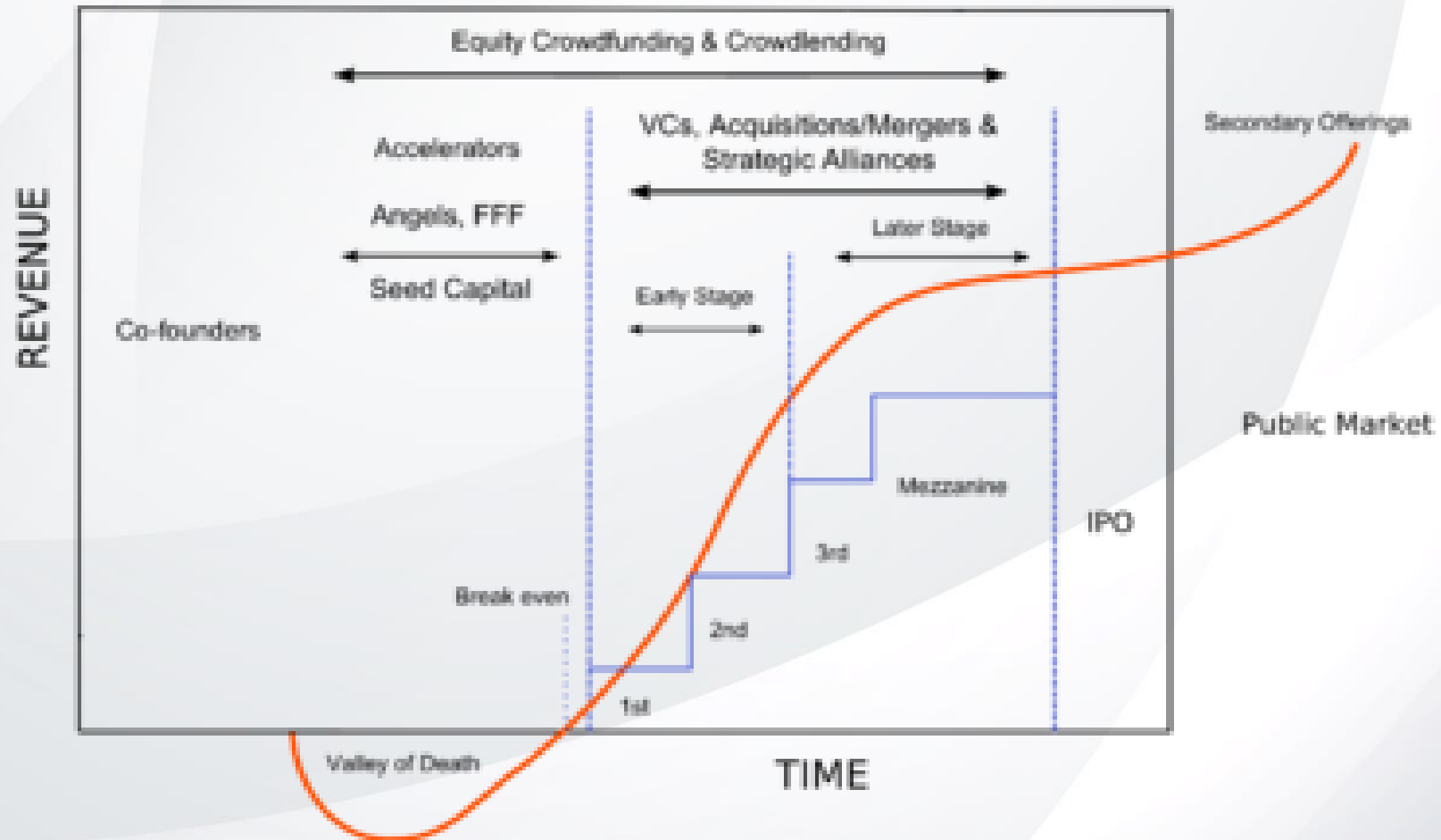
# Uma imagem vale mais do que...





# Duas imagens valem mais do que...

## Startup Financing Cycle





# Apoios públicos – programas e medidas

## Apoio indireto (1/4)

- **Espaço Empresa**

O Espaço Empresa fornece serviços Como registar uma marca, obter certidões e outros serviços relacionados com registos da sua empresa.

- **Portal do financiamento IAPMEI**

O portal do financiamento IAPMEI fornece informações sobre soluções de financiamento com apoio público como linhas de crédito, garantia mútua, seguros de crédito, capital de risco, fundos de coinvestimento, fundos de investimento imobiliário e benefícios fiscais.

- **PME Investimentos**

PME Investimentos – Sociedade de Investimento, S.A., é uma sociedade financeira do setor empresarial do Estado, sujeita à supervisão do Banco de Portugal e tem por missão promover a dinamização e o alargamento da oferta de financiamento a empresas do setor não financeiro, em particular PME, designadamente através da gestão de fundos especiais de investimento, veículos de políticas públicas para apoio ao financiamento das empresas.



# Apoios públicos – programas e medidas

## Apoio indireto (2/4)

- **Banco Português de Fomento**

Apoia o desenvolvimento da economia através da disponibilização de soluções inovadoras e com condições equivalentes às melhores referências do mercado internacional;

Fomenta a modernização das empresas, potenciando de forma sustentável o empreendedorismo, a investigação, o investimento e a criação de emprego;

Promove a sustentabilidade empresarial e a coesão económica, social e territorial em Portugal.

- **Turismo de Portugal**

Com diversos serviços:

RNT - Consulta ao registo, RNT - Serviços de registo, SGPI - Formalização de candidaturas, Academia Digital



# Apoios públicos – programas e medidas

## Apoio indireto (3/4)

- **Plano de Recuperação e Resiliência**

Concretiza a estratégia de Portugal na resposta à crise gerada pela pandemia de Covid19.

- **Portugal 2030** - <http://www.portugal2030.pt/>

As prioridades do Programa Portugal 2030 assentam em 8 eixos, cada um deles com os seus objetivos estratégicos:

1. Inovação e Conhecimento
2. Qualificação, Formação e Emprego
3. Sustentabilidade demográfica
4. Energia e alterações climáticas
5. Economia do Mar
6. Competitividade e coesão dos territórios do litoral
7. Competitividade e coesão dos territórios do interior
8. Agricultura/florestas

# Apoios públicos – programas e medidas

## Apoio indireto (4/4)



- IEFP

Criação Próprio Emprego

Criação Empresas

Microcrédito

Investe Jovem

Apoio Técnico



# Capitais próprios

- Tem origem em poupanças pessoais, atividades profissionais paralelas ao projeto empresarial e de bens próprios – Esta fonte de financiamento deverá ser utilizada com particular cuidado pelo empreendedor de forma a não por em causa o património pessoal e o seu bem-estar;
- Pode não ter custos associados;
- É essencial para obter financiamento externo, uma vez que traduz o compromisso do empreendedor com o seu projeto.



# Business Angels

- Os BA são investidores individuais, normalmente empresários ou diretores de empresas, que investem o seu capital, conhecimentos e experiência em projetos promovidos por empreendedores, que se encontram em início de atividade ou em fases críticas de crescimento.
- Trata-se de uma entrada no capital das empresas, delimitada no tempo, com o objetivo de valorização a médio prazo, através de alienação posterior da quota a outros interessados.

Alfabeto Prodígio  
Argumentodisseia  
[Best Horizon](#)  
[Bluepharma Angels](#)  
[BrainCapital](#)  
[Bynd - Venture Capital](#)  
Casper Ventures  
Creative Wings  
Curious Angels  
Distintoparadigma  
[Eggnest](#)  
Frenetic Marathon  
[Frenetikpriority](#)

[Ganexa Seed Capital](#)  
Green Capital  
[Ideias Glaciares](#)  
[Indextalent II](#)  
Iniciativa Incógnita  
[Ismartventures](#)  
JoynIgnite  
[Lean Company Ventures III](#)  
Meiril  
Neurónio Prodigioso  
[Olisipo Way SGPS](#)  
Protagonistoriginal

[Recreio Poente](#)  
[SBS StartupBraga](#)  
Semeia Ventures  
[Shilling Capital Partners II](#)  
[Sment Digital](#)  
[StartupDiscoveries](#)  
[Strong Ventures](#)  
Vertentidêntica  
[VSM Capital SGPS](#)  
[Wisenext Smart Capital](#)  
[Invicta Angels](#)  
[Red Angels](#)  
[Vegaventures](#)



# Banca Comercial

- Um empreendedor pode recorrer à banca para obter diferentes tipos de empréstimos, com diferentes durações (de curto, médio e longo prazo). Cada um destes créditos é suportado mediante garantias tangíveis (um bem de valor), como é o caso de ativos afetos à atividade da empresa (e.g., máquinas, veículos, terrenos...) ou bens pessoais do empreendedor (e.g., casa, automóvel, ações....) ou ainda bens de um fiador quer no fluxo de caixa da empresa recentemente constituída.
- Face ao exposto, é aconselhável que o empreendedor se informe bem das condições, antes de se comprometer e que procure o banco que lhe oferece melhores condições.



# Capital de Risco (*Venture Capital*)

- Capital de risco, capital empreendedor, capital de investimento ou capital de ventura (em inglês: venture capital), é uma modalidade de investimentos alternativos utilizada para apoiar negócios por meio da compra de uma participação acionista, geralmente minoritária, com objetivo de ter as ações valorizadas para posterior saída da operação.
- Este modelo de investimento é feito através de sociedades especializadas neste tipo de negócio denominadas Sociedades de Capital de Risco (SCR). Estas sociedades além do contributo em capital, ajudam na gestão e aconselhamento.
- Este financiamento está associado a negócios que estão a iniciar, em fase de expansão ou em mudança de gestão.

[Armilar Ventures](#)

[Bright Ventures](#)

[Capital Criativo](#)

[EDP Ventures](#)

[Grande Enseada](#)

[Growth Partners](#)

[HCapital](#)

[Índico Capital Partners](#)

[Lean Company Ventures](#)

[Novabase Capital](#)

[Oxy Capital](#)

[Phyxius](#)

[Portugal Ventures](#)

[Quadrantis](#)

[Vesalius Biocapital](#)



# CrowdFunding (1/5)

- Financiamento colaborativo através de donativo, com recompensa, de capital ou por empréstimo (crowdlending).

## Plataformas portuguesas

[PPL](#);  
[Raize](#);  
[eSolidar](#).

## Plataformas estrangeiras

[Gofundme](#);  
[Kickstarter](#);  
[Indiegogo](#);  
[Mintos](#);  
[Seedrs](#).  
[Crowdcube](#)  
[Semeadores](#)  
[Crowdfunder](#)  
[Círculo para cima](#)

## Plataformas Crowdlending

[Mintos](#)  
[Crowdestor](#)  
[Reinvest24](#)  
[Estateguru](#)  
[Esketit](#)  
[Swaper](#)  
[Robocash](#)  
[Fast Invest](#)  
[Peerberry](#)  
[Housers](#)

# CrowdFunding (2/5)



## VANTAGENS

- Numa fase inicial, um empreendedor pode pensar que fora de sua própria rede ele só pode levantar capital de investidores credenciados, capitalistas de risco e bancos. Isso já não é verdade graças ao **crowdfunding**.
- O **crowdfunding** é uma ótima alternativa para financiar um empreendimento e pode ser feito **sem abrir mão do próprio patrimônio**, sem acumular dívidas e de forma **rápida**. As plataformas de crowdfunding baseadas em recompensas permitem que os empreendedores arrecadem fundos da comunidade em troca de simplesmente dar seus produtos tangíveis ou outros presentes relativos.
- O crowdfunding permite ao empreendedor obter a validação do mercado sem abrir mão do seu capital, nem do poder, antes de dar o máximo e levar um conceito do produto ao mercado.
- É uma ferramenta de marketing e promoção da ideia/negócio e até de Pré-Venda e fidelização
- A campanha de crowdfunding, permite engajar a multidão e receber comentários, **feedback** e **sugestões**/ideias.
- Esse feedback é extremamente valioso, pois pode ajudar a entender alguns aspectos do seu negócio que antes não eram pensados. Também poderia inspirar algumas outras ideias!
- Permite atrair potenciais investidores de Capital de Risco ou Business Angels de peso que podem ver o *pitch* (a apresentação) e entrar em contacto.



# CrowdFunding (3/5)

## DESVANTAGENS

- Não é necessariamente um processo fácil de percorrer em comparação com as formas mais tradicionais de angariar financiamento - **nem todos os projetos que se aplicam a plataformas de crowdfunding entram nelas.**
- Quando está na plataforma escolhida, precisa trabalhar muito para **aumentar o interesse antes do lançamento do projeto** - recursos significativos (dinheiro e/ou tempo) podem ser necessários.
- Se **não atingir sua meta de financiamento**, qualquer financiamento que tenha sido prometido geralmente será devolvido aos seus investidores e você não receberá nada.
- Se não protegeu sua ideia de negócio com **uma patente ou direitos de autor**, alguém pode vê-la no site de crowdfunding e roubar o seu conceito.
- Prometer as recompensas ou retornos errados pode significar **entregar muito do negócio** aos investidores.
- Não ter sucesso na angariação pode ser um **falso-negativo**.
- **Crowlending** não é regulado e nem sempre existe garantia do capital.



# CrowdFunding (4/5)

**PARA QUE OS INVESTIDORES AVALIEM A IDEIA, PENSE:**

- Numa descrição detalhada do produto ou serviço
- Na quantidade exata que necessita e para que finalidade
- No tipo de financiamento coletivo que necessita
- Quanto tempo vai durar a da ronda de financiamento



# CrowdFunding (5/5)

## AS FASES DO CROWDFUNDING

- 1. Avaliação do projeto** – Após enviar a sua ideia, a plataforma de crowdfunding avaliará se é um projeto viável para seu público ou não.
- 2. Publicação** – Se receber luz verde, o seu projeto será publicado na plataforma pelo tempo definido.
- 3. Promoção** – Agora é hora de divulgar! Promova o seu empreendimento nos *media*, nas redes sociais, com amigos e familiares para assim aumentar a hipóteses de obter o financiamento.
- 4. Encerramento do projeto** – Terminado o tempo definido, o projeto será encerrado e o valor final arrecadado calculado.



[www.resendequalifica.pt](http://www.resendequalifica.pt)



[info@resendequalifica.pt](mailto:info@resendequalifica.pt)



[/ResendeQualifica](https://www.facebook.com/ResendeQualifica)



Quinta dos Sais, 132  
4660-210 Resende